



BIOSANO is een snelgroeiende groothandel biologische voeding, dranken, cosmetica en zaadgoed. Het bedrijf is gelegen te Wommelgem. Wij zijn zowel actief in de sectoren retail als foodservice. Biosano wil in het segment biologische voeding uitgroeien tot één van de leidende groothandels in België. Daarom zijn wij op zoek naar een

SALES MANAGER

UW FUNCTIE

Als ervaren SALES MANAGER zet u een team op van gedreven vertegenwoordigers, zowel extern als intern. U stimuleert en coacht deze teamleden met het oog op het behalen van vooropgestelde doelstellingen. U staat uw team bij om te kunnen groeien naar een hoger niveau. U werkt in nauw overleg met de marketeer en de zaakvoerder om de strategie af te lijnen of aan te passen.

UW PROFIEL

- U heeft minimum een Master opleiding aangevuld met een relevante ervaring binnen een creatieve omgeving.
- U bent perfect tweetalig Nederlands/Frans.
- U bent een echte people manager. U kan uw team bijzonder goed motiveren en begeistere.
- U bent iemand met de voeten op de grond, erg gedreven en uitermate commercieel.
- U bent terzelfdertijd heel resultaatgedreven.
- U neemt graag initiatief, u kan werken volgens een goed uitgekende structuur en u rapporteert op een vrij georganiseerde manier.

ONS AANBOD

- Een boeiende en uitdagende functie in een snelgroeiende KMO
- Een competitief salaris aangevuld met extra-legale voordelen
- Een attractief commissiesysteem
- Een uitdagende salesmanagement functie met veel eigen verantwoordelijkheid, ruimte voor eigen inbreng en creativiteit

Wil je graag werken in een jonge KMO waar jouw mening telt? Waar je kan meedenken en meegroeiën?

Solliciteer dan snel via vacature@biosano.be

Voor meer bedrijfsinfo: www.biosano.be